

# 企業のセルフ健康診断シート

## 経営に関する課題を把握できていますか？

経営状況を自己診断できるチェックシートです。一度経営状況を振り返ってみましょう。



- ① 商品別や部門別の売上高を把握できていますか。 はい ・ いいえ
- ② 強みの活用や弱みの克服に向けた取り組みはできていますか。 はい ・ いいえ
- ③ 安定した仕入、調達、生産ができていますか。 はい ・ いいえ
- ④ 在庫管理は徹底されていますか。 はい ・ いいえ



- ① 取引先(顧客)の意見や要望を把握していますか。 はい ・ いいえ
- ② 新たな取引先(顧客)の開拓に取り組んでいますか。 はい ・ いいえ
- ③ 自社の取引の流れを十分理解できていますか。 はい ・ いいえ
- ④ 価格を主体的に決められていますか。 はい ・ いいえ
- ⑤ ITを活用した営業活動(宣伝)はできていますか。 はい ・ いいえ



- ① 事業承継について考えていますか。 はい ・ いいえ
- ② 十分な人材確保ができていますか。 はい ・ いいえ
- ③ 経営理念やビジョン等がありますか。 はい ・ いいえ
- ④ 事業計画や目標を従業員と共有できていますか。 はい ・ いいえ



- ① 試算表や資金繰り表等で資金繰りの管理ができていますか。 はい ・ いいえ
- ② 営業黒字を維持できていますか。 はい ・ いいえ
- ③ 借入金を増やさなくても運転資金は確保できていますか。 はい ・ いいえ
- ④ 税金・社会保険料の滞納はありませんか。 はい ・ いいえ



- ① 業界全体の動向を把握できていますか。 はい ・ いいえ
- ② 自社にとって競合を把握できていますか。 はい ・ いいえ
- ③ 消費者の動向を把握できていますか。 はい ・ いいえ

「いいえ」の数が10個以上のときは要注意  
経営改善の取り組みを始めましょう。

令和6年度とやま中小企業・小規模事業者特別サポート事業

詳しくは裏面を  
ご覧ください ➡

# 専門家派遣のご案内

## 経営診断

「今の事業に不安がある」、「経営改善に取り組みたいがどこから手をつければいいのか分からない」といった方におすすめのコースです。財務分析等の専門家による客観的な診断により経営課題を明らかにし、経営改善の方向性を検討するお手伝いをします。

## 経営改善計画策定

「将来の計画や目標を立てたい」、「経営診断の結果を踏まえて更に深掘りした支援を受けたい」といった方におすすめのコースです。専門家と一緒に今後取り組んでいくべき具体的な経営改善策の検討と数値計画の作成をお手伝いします。

## 課題解決

「経営改善策はあるが具体的なやり方がわからない」、「改善事項に取り組んでいるが思うように効果が上がらない」といった方におすすめのコースです。経営課題に応じた専門家を派遣し、収益性向上や経営基盤の確立のお手伝いをします。

## 支援メニュー

コース名	経営診断	経営改善計画策定	課題解決
共通要件	富山県信用保証協会をご利用中の方		
個別要件	特になし	経営診断を受けられた方	特になし
派遣回数	4回	6回	4回～6回
専門家	中小企業診断士	中小企業診断士	課題解決専門家 ※下記参照
その他	費用は、当協会にて負担いたします。		

※支援内容によっては一部利用者負担が発生する場合があります。

## 課題解決の専門家には、こんな専門家がいます。

- 中小企業診断士
- 社会保険労務士
- 事業承継アドバイザー
- ブランドプロデューサー
- ITコーディネーター
- 税理士
- ショップコンサルタント
- 製造業コンサルタント
- フードスタイリスト
- 等

お問い合わせ



地域とともに、未来を紡ぐサポーター

### 富山県信用保証協会

〒930-8565 富山市総曲輪2丁目1番3号 富山商工会議所ビル内

TEL:076-403-5816

[cgc-toyama.or.jp](http://cgc-toyama.or.jp)

検索

支援事例・支援メニューはこちら

